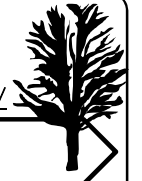


社長、元気ですか!

編集後記 ～編集長大地のひとこと～

・12月7日に我々の新たなホームページ「エコロジ!」がオープンします!
このサイトは環境、物流関連企業様の総合情報サイトと位置づけています。
是非、ご覧ください! 「エコロジ!」URL→<http://www.ecologi.net/>



1. はじめに ～「社長、元気ですか!」創刊にあたり～

こんにちは。船井総研の橋本です。
このたび、このようなFAXニュースレターを創刊するのはこびとなりました。
個別支援(個別コンサルティング)やセミナー、研究会など、至るところで
「FAXニュースレターをやりたい!」と言っておきながら、
いつまでも「紺屋の白袴」でもいかんと考えて、創刊に至りました。
タイトルの「社長、元気ですか!」は、昨年来の我々のテーマから来ています。
我々のミッションは「ご縁のあった経営トップ、企業様を「元気」にすること」
とらえ、タイトルに反映させました。
編集方針は、「メルマガやブログには書かないようなことを書く」です。
ですから、かなり限定的、根源的、内輪的なことになるものと思います。
まずは、月1回の発行を予定しています。
今後ともどうぞよろしくお願い申し上げます。

3. 出口の「気合だ!」～「イチローは越えられる」～

まずはやってみる 私はイチロー選手を誰も追いつけない野球の天才だとは思っていない。
有名な話だが、イチロー選手は高校時代、野球部の寮で他のメンバーと協同生活を送っていたが、一日の練習が終わって夜の自由時間に同級生たちがTVを見たり漫画を読んだり雑談にふけっている間、一人で黙々と素振りをしていたそうだ。
年齢を考えれば同じ年代の若者同士、楽しい時間を過ごしたいと思うだろう。しかしイチロー選手はその青春のひと時を自己の成長のために『投資』したのだ。
そして野球を始め14年後、超一流と言われる選手になった。
その意味ではイチロー選手は野球の天才というより、『自己の成長』、『自己実現』、『限られた時間の使い方』に関する天才だと言える。私のような凡人以下の人間が『一人前』を越えて『一流』に達するためには何年必要か...? 気が遠くなることもあるが、最初から『彼は天才だから』と諦めるのではなく、例え20年、30年かかってもこの大きなチャレンジに真正面から挑みたいと思っている。それが今の私を支える原動力なのだ。

6. 一聖の 漢は黙って背中で語る。～父の背中～

父の背中 こんにちは。船井総研の北島です。
この度「社長、元気ですか!」の創刊に携わることになりました。毎月、様々な背中が語るエピソードをご紹介していきたいと思っております。
第一回は父の背中。
男ならば、誰しもが父親の背中を見て生きてきたのではないのでしょうか。そんな父も、自分の父親の背中を見て生き、その人もまた、自分の父親の背中を見て生き...
自分が見た父の背中、一体何人分の背中なのでしょう。そう思うと、力が湧いてきたりします。

2. 橋本の元気の出る言葉 ～今ここで頑張らずに、いつ頑張る～

今ここで頑張らずに、いつ頑張る 去る11月12日(木)、視察セミナーで京都大徳寺大仙院を訪れました。
このとき、同院閑栖、尾関宗園和尚のリードで合唱した詩の最終行が、「今ここで頑張らずに、いつ頑張る」でした。
過去に囚われるのはアホらしい、未来を思い煩うのもアホらしい...
実際には、どうにかできるのは“今”だけです。目の前のことに一所懸命取り組むこと以外に、過去を忘れ、未来を好転させる手段はないということだと思います。
尾関和尚曰く、「わたたくし自身の将来は、今の瞬間、ここにある」。
だらけそうなときでも、自身の意欲を高める、魔法の言葉です。
「今ここで頑張らずに、いつ頑張る」という言葉を思い出せば、邪念が飛んでいきます。
尾関和尚は、説法の後に、必ず皆で一緒にこの詩を朗読します。生きる力がモリモリ湧いてくる瞬間です。経営トップ・幹部の皆様には、ぜひ体験していただきたいですね。

4. 元気本棚

メンバーが、日々読みこんでいる書籍の中から、とくにおすすめしたい一冊をそれぞれご紹介いたします。

- 橋本推薦 「マーケティング脳 vs マネジメント脳」
著:アル・ライズ/ローラ・ライズ 出版:翔泳社
- 出口推薦 「人生五輪の書」
著:船井幸雄 出版:PHP
- 大地推薦 「一番になる人」
著:つくく 出版:サンマーク
- 一聖推薦 「青年社長」
著:高杉良 出版:角川文庫



5. 大地の男節 ～常在戦場～

常在戦場 私の大好きな言葉に、「常在戦場」というものがあります。その場を常に戦場だと思い、立ち振舞うということです。
たとえば戦場では、準備不足で食料を十分に保持できていなければそれは中長期的に見れば敗北を招きます。また、整備不良の装備品ではいざというときに威力を発揮できません。
戦場では、ありとあらゆることを想定し準備しなければ生き抜くことは出来ません。
現在、準備不足のため命を落とすなんていう場面は、そう滅多に遭遇しませんが準備不足では、100%のパフォーマンスを発揮できません。
常に「何かあるのでは?」と思い行動することが勝ちにつながります。



環境関連企業、不用品に関心を持つ経営者の皆様へ

2010年1月14日(木) 10:00~12:00
不用品回収&中古品売買ビジネス参入手法『無料』説明会
2010年1月14日(木) 13:00~17:00
不用品回収・リユース品売買販売ビジネス経営勉強会
☆無料説明会終了後、勉強会を開催いたします。
☆勉強会は年4回開催 初回はお試し無料です。
会員価格10,500円/月 一般価格13,125円/月
※詳細は0120-945-660(ヤマモト)までご連絡ください。

経営者に高額商品・サービスを売込む法人営業会社様へ

2009年1月15日(金) 14:00~17:00
新・法人顧客倍增倶楽部
☆今回テーマ「法人営業会社が見込客を安定して増やす方法」
☆年12回(東京6回、大阪6回)
会員価格8,750円/月 一般価格10,500円/月
初回は、特別価格5,250円で特別にご参加いただけます。
※詳細は06-6377-4051(イデグチ)までご連絡ください。

